

REVERSE FACTORING

I SELLERS possono mitigare l'effetto delle estensioni dei termini di pagamento (accelerare il proprio flusso di cassa).

I BUYERS possono estendere i termini di pagamento (aumentare il capitale circolante).

Codice Numero:

Codice, 4.01/2023 – Reverse Factoring

REVERSE FACTORING

Soggetti beneficiari	Tutte le imprese italiane ed estere con fatturato superiore a 2 milioni di euro che effettuano acquisti B2B in qualsiasi settore merceologico a livello Nazionale e Internazionale con FORNITORI stabili e/o nuovi su base continuativa.
Area geografica	Tutto il Mondo.
Caratteristiche	<p>COS'E': È una soluzione finanziaria che ottimizza il flusso di cassa consentendo ai BUYER di allungare i termini di pagamento ai loro SELLER, fornendo al contempo la possibilità a questi ultimi di essere pagati in anticipo.</p> <p>I VANTAGGI: Il "Reverse Factoring" è una vera soluzione win-win per entrambi i partner commerciali:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. I SELLERS possono mitigare l'effetto delle estensioni dei termini di pagamento e di conseguenza accelerare il proprio flusso di cassa. 2. I BUYERS possono estendere i termini di pagamento e di conseguenza aumentare il capitale circolante. <p>QUANTO COSTA: Il "Reverse Factoring" viene offerto al SELLER a tassi che sono tipicamente più favorevoli perché si basano sulla storia creditizia e sul rating del BUYER.</p>
Requisiti	La richiesta è soggetta a pre-approvazione da parte del fondo.

ALLEGATI:

1. PRESENTAZIONE 4.01, 4.02, 4.03
2. CREDITORS LISTING-FORNITORI
3. Check List
4. CLIENTI Informativa trattamento dati personali GDPR